

Du suchst nicht nur einen Job, sondern eine Aufgabe, bei der Du gesellschaftliche Verantwortung übernehmen kannst und ein erfolgreiches Unternehmen mitgestalten kannst? Du arbeitest eigenverantwortlich und hast Lust Teil unseres motivierten und professionellen Teams zu werden? Dann bewirb Dich jetzt bei TAKECARE®!

Wir sind Projektentwickler/innen von Immobilienprojekten mit einem Schwerpunkt auf Senioren- und Pflegeimmobilien. Der Anspruch der TAKECARE® Immobilien GmbH besteht in der Etablierung hochwertiger Kapitalanlagen im Bereich der Senioren- & Pflegeimmobilien auf dem deutschen Markt.

Mit TAKECARE® stellen wir uns der Herausforderung des demographischen Wandels und möchten die Entwicklung der Branche mitgestalten. Für unsere Großeltern, Eltern aber auch für uns. Denn auch das lässt sich nicht leugnen, denn irgendwann benötigen wir auch Hilfe und wünschen uns ein Zuhause, wo wir uns sicher, geborgen und wohlfühlen können.

Es gibt also viel zu tun. Werde auch du Teil unser Vision und mache die Welt ein kleines Stückchen besser. Werde „Weltverbesserer“ bei TAKECARE® bewirb Dich jetzt bei als:

Key Account Manager (m/w/d)



Deine Aufgaben:

- Fallabschließende Betreuung von Kunden, Multiplikatoren (Berater/Makler) und Kooperationspartnern (Bank, Sparkasse etc.)
- Vorbereitung und Durchführung von Vertriebs-, Vertragsunterlagen sowie Notar- und Beratungsterminen
- Aufbau und Pflege einer Vermittler- & Interessentendatenbank
- Erstellung und Umsetzung von Vertriebskonzepten
- Vorbereitung und Durchführung von Schulungsphasen & Roadshows
- Organisation und Durchführung von Messen, Hausmessen & Veranstaltungen
- Mitwirkung in der Weiterentwicklung der Marke TAKECARE®

Deine Fähigkeiten:

- Ausbildung zum Bank- oder Immobilienkaufmann (m/w/d), gerne mit Weiterbildung
- Berufserfahrung in der Vermögensberatung (Private Banking), im Immobilienvertrieb von Kapitalanlagen oder in der Immobilienfinanzierung
- Vertriebs- und Verhandlungsgeschick sowie eine sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie einer organisierten und zielorientierten Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch
- Souveräner Umgang mit den gängigen Webtechnologien und Microsoft Office Standardwerken
- Teamgeist und ein kühler Kopf auch in stressigen Situationen zeichnen Dich aus
- Fließende Deutsch- und gute Englisch-Kenntnisse runden Dein Profil ab

Wünschenswert:

- Vorzugsweise könntest Du bereits erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position sammeln
- Du hast ein operatives Verständnis vom Ablauf von Immobilientransaktionen

Was dich erwartet:

- Die Möglichkeit, Dich aktiv in die Weiterentwicklung von TAKECARE einzubringen

- Du erweiterst Dein bestehendes Wissen kontinuierlich aus
- Ein harmonisches und lockeres Arbeitsklima in einem Team aus professionellen und hochmotivierten Kollegen
- Moderne Technik und Arbeitsplatzausstattung
- Regelmäßige Teamevents und kostenlose Candybar (Obst- und Getränkeangebot)
- Ansprechendes Vergütungspaket inkl. Bonusregelung und Firmenwagen
- Flexible Arbeitszeiten sowie großzügige Home-Office Optionen

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins, sowie Deinen Gehaltsvorstellungen per Mail an: info@takecare.de. Für Rückfragen steht Dir unser Geschäftsführer Sebastian Thiemann (Tel. 0211 688 51 741) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung!